

Vida Agraria

Precios de Suscripción

ELCHE: Al mes . . . 0'40 pesetas
FUERA: Al trimestre . . . 1'20 »
Número suelto, 10 céntimos
Anuncios a precios convencionales

Organo de los Agricultores illicitanos

Se publica todos los sábados

Director: Dosíteo Climent

REDACCIÓN Y ADMINISTRACIÓN

PLAZA MAYOR, NÚM. 3

TELÉFONO NÚM. 108

La política agraria y los intereses del campo

No pasa día, amigo labrador, sin que lamentemos la triste situación en que vives sumido en la miseria y en la esclavitud por mor de la usura, del fisco y del cacique. Y estos lamentos tuyos concuerdan mal con la pasividad con que permaneces cuando se ponen en tus manos que pudieran operar tu redención. Precisamente en estos mismos días se aprestan a la lucha hombres de todos los matices para obtener sus representantes en las próximas Cortes que defenderán intereses más o menos legítimos. Y entre tanto, ¿qué es lo que tú haces? Lamentar y más lamentar tu condición de paria, sin que tengas un gesto de hombre libre, consciente de sus deberes, sí, pero también de sus derechos. Y si abandonas la pasividad es precisamente para ir a embargar o a vender, servil, tu libertad (el voto) en materia de tanta monta al cacique sin entrañas que visitabas en momentos de angustia por tus necesidades perentorias, que suponiéndote pedigüeño respondía huraño a tu respetuoso saludo con aquello de «ni fuerte, ni candeal» y ahora te recibe sonriente y dándote palmaditas en tus bien sufridos homoplatos a fuerza de llevarle ese mismo «fuerte y candeal» que te niega.

¿Con qué derecho te quejas luego de la indefensión en que vives, de los elevados tributos, de los contratos leoninos, de la usura que te absorbe, del trabajo sin descanso, de la inmundicia vivienda, del trato de esclavo... y tú has contribuido a que se pongan en manos de tu verdugo las armas con que después te flagela sin piedad y si no te aniquila es porque le conviene que

sigas produciendo. No te dejes sorprender de esos flamantes políticos que llamando a tu puerta te presentan sugestionadores programas que no han de tener más vida que la que necesitan para el logro del acto; luego... si te ví, ya no me acuerdo. Antes de resolverte por la entrega de tu voto, vé si este programa responde a una verdadera organización actuante con beneficios a la vista y si esta organización está desligada de todo compromiso político que pudiera comprometer tu independencia en grave daño de los intereses de sus representados.

¿No estás afiliado a Sindicato Agrícola alguno que se apreste a la lucha para llevar a las Cortes la representación de tus intereses? ¿No has aportado tu colaboración a ese gran movimiento de UNIÓN AGRARIA que ya cuenta con tantos miles de afiliados?

¿Cómo entonces te quejas si no te atiende, si en verdad no te procuras la representación profesional en los organismos políticos y administrativos que son los llamados a satisfacer las legítimas aspiraciones motivos de tus lamentos?

Sacúdete de tuteías que envilecen y ejercita el derecho sagrado de elegir como representantes en Cortes de tus intereses al que te ofrezca mejores garantías de acierto y celo, avaladas con obras en favor de la clase agraria, ejecutadas sin otro interés que el bien mismo. No te dejes deslumbrar por promesas políticas en vísperas de elecciones y sin otras miras que la ambicionada acta, conseguida la cual, las cacareadas promesas serán un mito.

Instituciones hay que desde antaño se preocupan de tus intereses y que en estos mismos días han llevado y están llevando

a cabo obras en beneficio del campo.

Ahora estás a tiempo, después será ya tarde.

Como deben organizarse nuestras clases agrarias

El campo español está necesitado de muchas cosas. Esta frase, que parece inspirada por Perogrullo, se repite todos los días en libros, periódicos y discursos, y, en efecto, entraña una gran verdad. Lo malo es que no surge un criterio único, sino diferentes apreciaciones aisladas, diversas maneras de ver y enjuiciar los problemas que revelan esas necesidades de nuestra agricultura.

Hay la tendencia de ver en el problema agrario un simple problema de cultura; otras circunscriben el problema, no a la carencia de cultura general, sino a la falta de técnica agrícola, echando en cara a nuestros labriegos la consabida rutina. Unos dicen que el problema agrícola es un problema de falta de unión entre los labradores, mientras que otros aseguran que lo que origina la crisis agrícola es la absorción rural por el urbanismo tentacular. Surge hoy una opinión según la cual el problema cumbre de nuestros campos es la carencia de dinero y de crédito para desenvolver racionalmente la explotación terrícola, y por otra parte se opina que el problema agrario es un problema de organización de las fuerzas agrícolas de la nación.

Son distintas maneras unilaterales de apreciar un problema de tanta enjundia como el de nuestros campos. Opiniones y apreciaciones parciales, individualistas, aisladas, que, no obstante, van uniéndose en un común denominador: el reconocimiento de que, sean cuales fueren los problemas culminantes que afectan a nuestra agricultura, lo que

está patente es que se precisa una organización. Pero aquí surge un nuevo problema: ¿Cómo ha de ser esa organización?

Cuando se habla, por ejemplo, simplemente de que es necesaria la unión de los labradores y de que hace falta llevar cultura a los campos, basta con la organización sindical, que unirá los esfuerzos individuales de nuestros agricultores, ordenados a la defensa de los intereses profesionales y que realizará al mismo tiempo fines culturales. Cuando se afirma que el mal de nuestros campos está en carecer de dinero y de crédito para atender a una racional e intensa explotación agrícola, se considerará suficiente una organización de carácter cooperativo para resolver el problema agrario, y aun se considerará que una organización según la cual los agricultores se presten mutua ayuda ante una calamidad que destroza sus cosechas será suficiente para cambiar el triste aspecto que ofrece nuestra agricultura. Cuando se fije la mirada en el mal trato que reciben los agricultores al acudir con sus productos al mercado, donde son explotados por acaparadores, fabricantes, comisionistas, etc., se referirá esa necesidad de organizarse a una organización de los mercados en que, sobre los manejos de los intermediarios, se salven los intereses de los productores.

De aquí se sigue que lo que verdaderamente necesita nuestra agricultura es una *organización integral*, que, con una mira única, con un programa único, bajo una sola bandera, recoja los múltiples aspectos del problema y condense las aspiraciones que éste señale en una sola organización de carácter integral.

Hay que desarrollar una triple acción: sindical, cooperativa y mutualista recogiendo así todos los problemas, mejor dicho todo el problema que nuestra agricultura tiene pendiente de resolución.

EL DUENDE RURAL

El cultivo del Tabaco

CLIMA.—En todas partes del mundo se cultiva el tabaco, con lo cual muestra que no es muy exigente a este respecto; pero la calidad de él es mejor en los climas templados y cálidos, algo húmedos, y en ellos pueden lograrse dos y

próximamente y de semilla un gramo por cada metro cuadrado; es decir, 1,50 gramos para tres cuartos de tahulla.

Debe elegirse un terreno bueno, abrigado y soleado. Es conveniente hacerlo de un metro de

muy podrido, para formar un mantillo o tierra de jardín fértil y fina.

LA SIEMBRA.—Se hace mezclando la semilla con arena fina, para repartirla mejor y cubriéndola ligeramente con esta clase de arena o



Estación de Estudios de Regadío.—Elche

Campo de Tabaco de la variedad «Kentucky»

hasta tres cortes en un año. En casi toda España puede cultivarse con éxito variando solo la época de plantación y el rendimiento.

TERRENOS.—El tabaco produce mayores rendimientos en cantidad y sobre todo en calidad, en los terrenos ligeros, sueltos, silicio-arcillosos, frescos, de bastante fondo; en los fuertes, muy arcillosos, se obtienen plantas y hojas más pequeñas, y, por regla general, bastas; pero no debe desecharse en absoluto una tierra arcillosa como impropia para esta planta, pues un cultivo esmerado corrige mucho sus defectos. La abundancia de cal en el suelo da lugar a tabacos que arden mal, y en cambio los suelos ricos en potasa suelen producir tabacos finos y muy combustibles.

SEMILLERO O PLANTEL.—La época mejor para hacerlo es en Enero para realizar la plantación en el mes de abril o primeros de mayo. Se necesita metro y medio cuadrado para cada mil plantas, o sea para cada tres cuartos de tahulla

ancho, dándole la longitud que sea necesario haciendo varias bandas o tablas de semillero paralelas, de un metro de anchas, sino basta con una sola por resultar muy larga.

En nuestros climas debe hacerse el semillero en cama caliente; es decir, operando del modo siguiente: se abre en el suelo una zanja de un metro de ancha y de 35 a 40 centímetros de profundidad (un par de palmos cortos), dándole la longitud que sea necesaria con arreglo al número de plantas que se han de cultivar. En el fondo de ella se pone una capa de estiércol caliente, en plena fermentación, de unos 20 centímetros de espesor (poco menos de un palmo), con objeto de que proporcione calor, pero sin que lleguen a ella las raíces del tabaco, pues se quemarían. Sobre esta capa se coloca otra de análogo espesor de tierra buena, que se desmenuza y mezcla con estiércol frío



Estación de Estudios de Regadío.—Elche

Planta de Tabaco de la variedad «Kentucky»

con tierra del semillero tamizada, no poniendo nunca más de un centímetro de espesor, porque en otro caso no saldría bien la plantita. Si se dispone de cascarilla de arroz o paja muy fina, no hay inconveniente en ponerle una capa muy delgada de ellas para que no se seque tanto la tierra.

Mejor que sembrar de una vez el semillero, convendrá hacerlo en dos o tres veces, cuando se trate de una plantación importante, dejando ocho o diez de intervalo para que el transplante y la maduración resulten escalonados.

Es fundamental mantener siempre la tierra del semillero con algo de humedad, para lo cual debe regarse al principio casi todos los días con regadera de agujeros finos, con el fin de que el agua no arrastre la semilla y se acumule ésta en las esquinas o en los sitios más bajos. Riegos frecuentes, pero con regadera, es lo que necesita el plantel; los días fríos será mejor el riego al medio día que al anochecer. El semillero debe cubrirse por las noches con esteras u otro medio, sobre todo al principio, durante el mes de Enero y parte de Febrero ha de mantenerse limpio de malas hierbas y aclararse las plantas cuando tienen tres o cuatro hojas, arrancando con cuidado las más débiles, para dejar unas de otras a una distancia de dos o tres centímetros próximamente.

La semilla del tabaco, por su pequeñez y constitución, es de germinación lenta, difícil y desigual; no debe extrañar por ello, que tarde en nacer, a veces, más de un mes, aunque lo corriente es que a los quince o veinte días hayan



Estación de Estudios de Regadío.—Elche

Campo de Tabaco de la variedad «Valencia»

VIDA AGRARIA

Colegio del Ave - María

DE 1.^a Y 2.^a ENSEÑANZA

Estudios Especiales del Magisterio, Contabilidad, Teneduría de Libros etc.

Material pedagógico moderno

Plaza de Menéndez Pelayo, núm. 19

(Casa-Palacio del Excmo. Sr. Duque de Béjar)

Inauguración el día 1.º de Octubre

Antecedentes y reglamentos:

CALLE TORRIJOS (Colegio)

salido ya la mayor parte de las plantitas. La marcha del plantel depende en gran parte de la temperatura, la humedad y la profundidad a que se encuentre la semilla.

El trasplante conviene hacerlo cuando las plantas son ya grandecitas (unos 12 ó 15 centímetros de altura) porque arraigan con más facilidad. Hasta los dos meses de hecha la siembra, no es fácil lograr plantas de estas condiciones, a menos que el tiempo favorezca mucho. En años muy fríos, y si se descuida un poco el semillero, serán precisos dos meses y medio, y hasta tres. En realidad, la parte más delicada e insegura del cultivo del tabaco es esta de obtener las jóvenes plantitas, y a ella hay que prestarle gran atención. Otro día hablaremos del trasplante o cuidados.

PASCUAL CARRIÓN

(Fotografías González).

LA ALMENDRA

Insistiendo en nuestra campaña.

Se impone la sindicación

Todos los años se repite el caso, y el labrador no procura evitarlo. Todos los años recoge el agricultor su cosecha de almendra, que en nuestra provincia es la más importante, o por lo menos está entre las de primer línea y una y otra vez espera mansamente a que el intermediario, no el consumidor, le ponga el precio que responda a su negocio.

Cuando en años anteriores la cotización de la libra se mantenía en límites muy inferiores al actual, se alegaba como causa fundamental del poco precio de la almendra aquella baja, y cualquier oscilación repercutía en el mercado. Hoy no se paga más cara; su precio es el coriente, algo inferior al de otros años por la misma época. Las causas... ¿a qué detallarlas? La fundamental se encuentra en la desunión de los agricultores. El cosechero aislado, desasociado, es y seguirá siendo un instrumento del intermediario que a su costa vive y se enriquece.

Mientras los productores no se unan ofreciendo un frente único, compacto y robusto, el mal no hallará remedio.

Ya en otras ocasiones que hemos tratado el asunto en la Prensa, el Sr. Muller y yo hemos coincidido en que la fórmula para resolver el problema está en la Caja rural y la Sindicación. Pero la abulia del agricultor pesa tanto, y su desconfianza es tan grande, que estas verdades tardan en tomar cuerpo.

Las máquinas de partir la cáscara, muy generalizadas en los pueblos, trabajan hoy con actividad para llevar la pepita a las casas exportadoras. ¿Qué almendra es la que parten? En su mayoría la de

los cosecheros modestos que han tomado dinero a cuenta de la cosecha; y la de aquellos otros que, sin haber recibido el préstamo, entregan la almendra sin marcar precio, a pagar el que alcance en las ventas durante determinado plazo.

Con esos dos factores, el intermediario cumple los primeros compromisos, abastece su «stok» para resistir, mientras el cosechero, desorientado por la calma del mercado, vende a como quieran pagarle aquél, utilizando las armas que el propio cosechero le entrega, unos por necesidad y otros por incuria.

Por eso insistíamos que la organización hay que hacerla a base de los Sindicatos y de las Cajas rurales.

Por fortuna, el labrador despertará, lentamente quizás, pero al fin despertará y lo que parece hoy una quimera, será un hecho.

La Unión Agraria realizará el milagro empleando todos los medios de propaganda que tenga a su alcance: la Prensa, el mitin, la conferencia, pues como esa Unión está formada por agricultores que tienen sus fuentes de ingreso en la tierra, al defender los propios, quedan defendidos los de colectividad.

Lo importante es que no falte la fé y el entusiasmo sea tan efectivo como lo es la cohesión.

Nuestro programa se realizará por su bondad y por imperio de nuestra firme voluntad.

JUAN LLORCA PILLET

DEFUNCION

El día 20 del actual, falleció en el partido rural de Altabix, casa Villa Pedro, a la edad de 73 años, Francisco Marco Quiles, padre de nuestro particular amigo Diego Marco Agulló.

VENDO baratísimo CARRO nuevo de mula y media.

Razón: Guarnicionería SE-RRANO.

LA CHUNTA DEL DOMENCHE

Tracatraca, pum, tracatraca, pim, pom, puuum.....

—Ché, secretari, vacha una planisa de llauraors; en ma vida n'evistans chunts.

—Pues agarres que hara vé lo bo.

—Queda uberta la sesió.

—Pido la paraulaaaa.....

—Orde, cavallers, orde; anem a pams y no a metros. Que parle uno y después atre.

—¿Puc parlar?

—Sí, hóm, sí, digues.

—Yo vull que me diga si la sédula...

—De aixó vullc ocupar-me yo.

—Y yo.

—Y yo.

—Y yo.

—Silense. Aquí no mos entenem.

Seguix, Quiquet.

—Pues yo vullc saber, si la sédula de chornaler, es para els que tenim finques o para els que no en tinen.

—Hóm, la sédula de chornaler es para els que no paguen contribusió, ni tinguen rentes de ninguna clase, ni paguen de alquiler de casa més de 56 pesetes al mes.

—Pos entonses, yo vixc en la partida de Algoa, en casa de mon sógre y treballe a chornal, cuant tinc faena, y no tinc atra renta més que quatre criaturetes y la dóna. ¿per qué me demanen nou quínssets de la sédula?

—Igual me pasa a mi.

—Y a mí.

—Y a mí.

—Y a mí.

—Orde, orde y orde. Demanen nou quínssets porque... els dona la gana, pero vosatros no els pagueu y reclameu a la Diputació, que allí vos atendrán.

—¿Reclamar a dit? Yo eu vach intentar l'atre día y me obliguen a que fasa la instansia en un full de paper de veinticuatre perres; de manera que per eixe camí mos cós-

ta més el manec que l'hegó. Es el dir que para reclamar vintidós monetes que prenen cobrame de més men tinc que gastar vinticuatre y además pagar de ferme l'audiensa.

—La instansia voldrás dir.

—Es igual, com se diga; pero aixó es un abús que no podem consentir.

—Mireu, hui sense falta transmitiré la queixa a nóstre Diputad y al Alcalde, que el Alcalde tí el deure també de evitar se cometen irregularitats, tingau la seguridad de que se farà chustisia.

—Señor President. Yo vach anar air a sacar la sédula y porque no llevava la del añ pasat no vulgueren donarme la de enguañ.

—Ché, aixó no pót ser; aixó si que no se pót consentir, porque si no el que la hacha perdut, ¿no pot sacar la de enguañ? Pren nóta, secretari, que esta exichensia hay que ferla constar en lletres grans.

—Pos y yo señor President que me varen donar una fulla para que la omplira y después de gastar el treball no me la volgueren fer.

—Ché, asó es el colmo. Es menester pëndreu en serio y nomenar una comisió para que vacha a queixarse en nom de tots. Asó no té pase ni se pot consentir. Ché deixeu pas a eixe señoret que ve corrent en la llengua fora.

—¿Puc parlar de sédules?

—Ché, no hay mes sédules per hui. El domenche que vé mes.

Se levanta la sesió.

Exceso de Original

Por exceso de original, dejamos de publicar la reseña de las Asambleas que se están celebrando en el Ayuntamiento, Confesación Obligada a «El Popular» y versos en valenciano.

IMPRENTA MODERNA

Salvador 10. Teléfono 232. Elche

Banco Central

ALCALA, 31 -- MADRID

Teléfonos 11140, 11149 y 18282 -- Apartado 339

AGENCIA: GOYA, 89 (ESQUINA A TORRIJOS)

CAPITAL AUTORIZADO	200.000.000,00	de pesetas
CAPITAL DESEMBOLSADO	60.000.000,00	»
FONDOS DE RESERVA	20.500.000,00	»

Sucursal en Elche: Plaza Mayor, 8

SUCURSALES: Albacete, Alberique, Alcalá la Real, Alcázar de San Juan, Alcoy, Alicante, Almagro, Almansa, Almería, Almodóvar del Campo, Antequera, Andújar, Arahal, Arenas de San Pedro, Arévalo, Archena, Avila, Astorga, Ayora, Badajoz, Baena, Balaguer, Barcelona, Barco de Avila, Beas de Segura, Bellpuig, Benavente, Berja, Campo de Criptana, Carcabuey, Carcagente, Carmona, Cazorra, Cazalla de la Sierra, Cebreros, Ciudad Real, Córdoba, Cervera, Cuenca, Daimiel, Dos Hermanas, Ecija, Elche, Enguera, Haro, Hellín, Igualada, Jaén, Játiva, La Bañeza, La Carolina, La Roda, León, Lérida, Linares, Lora del Río, Logroño, Lorca, Lucena, Málaga, Manresa, Manzanares, Marchena, Martos, Mataró, Medina del Campo, Mora de Toledo, Morón de la Frontera, Murcia, Nájera, Novelda, Ocaña, Oropesa, Osuna, Peñaranda de Bracamonte, Piedrahíta, Ponferrada, Porcuna, Priego de Córdoba, Puente Genil, Quintanar de la Orden, Reus, Ronda, Sahagún, San Clemente, Santa Cruz de la Zarza, Sevilla, Sigüenza, Sueca, Talavera de la Reina, Tarancón, Tárrega, Toledo, Tomelloso, Tortosa, Torredelcampo, Torredonjimeno, Torrijos, Trujillo, Ubeda, Utiel, Utrera, Valencia, Villacañas, Villa del Río, Villanueva del Arzobispo, Villarrobledo y Yecla.

Filial: Banco de Badalona (Badalona).

INTERESES DE CUENTAS CORRIENTES EN PESETAS

A la vista: Dos y medio por ciento anual. Con ocho días de preaviso: Tres por ciento anual. A tres meses: Tres y medio por ciento anual. A seis meses: Cuatro por ciento anual. A doce o más: Cuatro y medio por ciento anual

CONSIGNACIONES A VENCIMIENTO FIJO

Estas consignaciones que admite el Banco por el importe de la cantidad que entrega el cliente, devengan un interés de tres y medio por ciento anual a tres meses y de cuatro por ciento a seis meses y cuatro y medio por ciento a un año

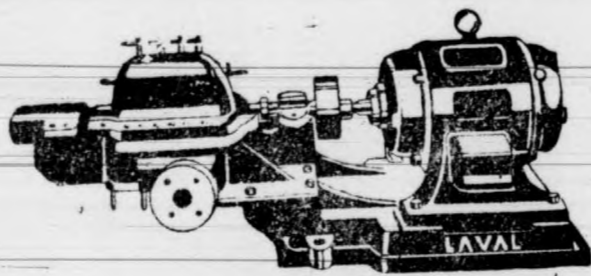
CAJA DE AHORROS: Interés de cuatro por ciento anual

Cuentas corrientes con interés, en pesetas y en monedas extranjeras. Cuentas de crédito. Compra y venta de valores. Cobro y descuento de letras y cupones. Compra y venta de monedas extranjeras. Giros y cartas de crédito. Seguros de cambio. Depósitos de valores y, en general, toda clase de operaciones de Banca

El Progreso es la base del bienestar

Que se consigue utilizando siempre la maquinaria más moderna en las instalaciones.

Las Bombas de
LAVAL



son las únicas modernas en el mercado

Pida Vd. hoy mismo presupuesto y detalles a

DE LAVAL S. A. E. Paseo del Prado, 38
Apartado 910.-MADRID

Las mejores CINTAS PARA MÁQUINA DE ESCRIBIR se venden en la IMPRENTA MODERNA

J. Terol Romero

San Fernando, 25.—Alicante

CONSIGNACIONES

Y EMBARQUES

Despachos de Aduana

Agentes en Barcelona:

SANZ SELMA-MAYCAS, S. A.

PASEO COLÓN, 1

Caja de Ahorros y Monte de Piedad
DE ELCHE

FUNDADA EN 9 DE MAYO DE 1886

Cuentas corrientes a la vista al 5 por 100 de interés.—Imposiciones corrientes desde una peseta en adelante al 4 y medio por 100 de interés.—Imposiciones en huchas, que facilita la Sociedad, desde una peseta en adelante al 5 por 100 de interés.—Préstamos hipotecarios, con garantía personal, con garantía de ropas, alhajas y efectos comerciales.—Prenda agrícola sobre cereales, legumbres y frutos de fácil conservación.

Grandes facilidades en descuentos, amortizaciones, reembolsos, imposiciones, reintegros, empeños y desembolsos.

La LLAVE

Nueva Ferrería

= DE =

Francisco Maciá Vidre

(Antes socio de la Ferrería Parrero)

Calle de la Victoria, número 5

(Subida a la Plaza)

= ELCHE =

Banco Internacional

de Industria y Comercio

CAPITAL: PESETAS 30.000.000

Presidente: Excmo. Sr. Marqués de Alonso Martínez

Domicilio social: MADRID, Carrera de San Jerónimo, 43

SUCURSALES: Aguilas, Alicante, Ayamonte, Cádiz, Caravaca, Cartagena, Cieza, Elche, Hellín, Huelva, Isla Cristina, Lorca, Málaga, Melilla, Murcia, Orihuela, Puerto de Santa María, San Fernando, Sanlúcar de Barrameda, Totana, Valencia y Yecla.

Principales operaciones: Compra y venta al contado de toda clase de valores de contratación corriente.—Depósito de títulos en custodia.—Admitimos valores en cuenta corriente y abonamos los cupones respectivos concediendo créditos contra dichas cuentas previa consulta.

Cumplimiento de órdenes en las bolsas nacionales y extranjeras.—Apertura de cuentas corrientes de moneda nacional y extranjera.

INTERESES QUE SE ABONAN EN PESETAS: Cuentas corrientes a la vista 2'50 por 100 anual.—Id. id. a ocho días sin previo aviso, 3 por 100 anual.

Caja de Ahorros, desde el siguiente día de efectuadas las imposiciones hasta el que se retiren, 4 por 100 anual.

Bonos a vencimiento fijo, satisfacción de los intereses trimestralmente. A plazo fijo de un año 4'50 por 100.—Id. id. dos años, 5 por 100 anual.

Dirección Telegráfica y Telefónica: BANKINTER.

Banco Popular de los Previsores del Porvenir

Fundado por escritura pública de 14 de Junio de 1926

CAPITAL: 30.000.000 de pesetas

Casa Central: Avda. del Conde de Peñalver, 22.-MADRID

Dirección telegráfica: PREVIBAN

SUCURSALES: Alcázar de San Juan, Algemés, Alginet, Alhama (Murcia), Almagro, Belmonte, Benifayó, Bilbao Borruelo de Santullán, Brozas, Cádiz, Calahorra, Cañaveral, Ceuta, Elche, Grao (Valencia), Huesca, Jaén, Játiva, Jerez de la Frontera, Monóvar, Oviedo, Palencia, Pamplona, San Sebastián, Santa Cruz de Mudela, Sevilla, Socuéllamos, La Solana, Tomelloso, Torrente, Valencia, Villarta de San Juan, Vitoria, Yecla y Zaragoza.

Este Establecimiento realiza operaciones de Cuentas corrientes a la vista y especiales en perfecto enlace con los servicios de pago de cuotas al cobro de pensiones de la Mutualidad. Imposiciones a plazo fijo. CAJA DE AHORROS, con finalidad primordial para la formación de pensiones de la Asociación, Créditos y préstamos de carácter especial y de modesta cuantía para los asociados de Los Previsores del Porvenir. Descuento y negociación de letras sobre España y extranjero. Giros. Depósitos reintegrables para la formación de pensiones de la Asociación. Cartas de Crédito sobre España y extranjero. Depósitos en custodia de títulos. Operaciones de Bolsa. Transferencias. Compra y venta de moneda extranjera. Inormes comerciales. Domiciliaciones en nuestras cajas. Cobro y descuento de cupones.